

Chronique valaisanne

# Un nouveau souffle créateur sur les jaunes

**Dans les locaux techniques de nombreux bâtiments situés en Romandie, l'œil est souvent attiré par un équipement volumineux, bien voyant car de couleur jaune. Il s'agit des unités de traitement d'air de la société Depair. Elles prennent souvent des dimensions spectaculaires et impressionnent. Présente sur le marché depuis 30 ans, la société sierroise s'est forgé une solide image de marque dans le secteur d'activité de la ventilation.**

du succès, nous misons sur la proximité du client». Actuellement, Depair emploie 25 personnes ayant pour point commun un long passé dans l'entreprise, avec le savoir-faire qui en découle.

## Des bases solides

Le parcours du directeur technique Jean-Philippe Vioget est éloquent. Il a intégré l'entreprise en 1989 en tant que dessina-



Patrick Savioz, CEO, à gauche et Jean-Philippe Vioget, directeur technique, proposent désormais leur propre système de régulation entièrement adapté au projet.

«Nous disposons de tous les outils pour faire de la régulation et développer des solutions sur le Cloud»

teur, a gravi l'ensemble des échelons jusqu'à devenir le remplaçant du patron. Entouré d'une équipe dynamique, il prend en charge l'étude, le dimensionnement de l'installation de ventilation et son lancement en fabrication. La continuité et le parfait fonctionnement des activités sont donc pleinement garantis. L'équipe de monteurs est, elle aussi, formée de professionnels aguerris et très qualifiés. C'est ainsi que pour la réalisation des installations, Depair livre les éléments en pièces détachées et les monte sur place en cas de conditions d'accès difficiles.

L'entreprise fait figure d'exemple en matière de maintenance et de suivi de la clientèle: toutes les réalisations effectuées au cours de ses 30 années d'existence sont soigneusement archivées et numérisées. Un outil de recherche puissant permet d'accéder rapidement à l'information souhaitée, mémorisée sur un serveur. Elle mise avec succès sur une grande réactivité et est en mesure d'intervenir en un temps record. En effet, il n'est pas indispensable d'aller sur place pour effectuer des mesu-

Pierre Schoeffel  
Keyboost Marketing GmbH

## La branche en parle

Depuis sa création en 1985, Depair se concentre sur la conception, la fabrication et la commercialisation d'unités de traitement d'air destinées en grande partie au marché romand. Outre la livraison de systèmes standard, elle développe des solutions entièrement sur mesure et a mis en place un savoir-faire pointu en la

matière. Ceci lui permet de proposer des installations bien adaptées aux besoins et de grande qualité.

Tout récemment elle a beaucoup fait parler d'elle, puisqu'elle a été reprise par Patrick Savioz, directeur de la société SDAutomation également basée à Sierre. L'entreprise reste donc entièrement valaisanne, comme le souligne le nouveau dirigeant «Pour nous, il est important de pouvoir garantir et maintenir des emplois locaux. Pour perdurer dans la voie

# Le populaire CEEtyp connecteurs industriels

res, puisque l'historique complet est accessible.

## Du vent frais dans les voiles

Avec l'arrivée de Patrick Savioz, Depair dispose d'un nouvel atout majeur. Le nouvel acquéreur est également directeur de SDAutomation, bien connue pour son savoir-faire dans l'automatisation industrielle et la gestion de l'énergie dans les bâtiments et les infrastructures. La stratégie fort pertinente mise en place, consiste à proposer des unités de traitement d'air munies de systèmes de régulation «faits maison» et parfaitement adaptés à chaque projet. Non seulement la société livre des unités de traitement d'air complètes, c'est à dire équipées de l'ensemble des appareillages y compris le tableau électrique



Avec leur nouveau savoir-faire, les jaunes sont bien dans le vent.

comprenant la régulation et les solutions de câblage, mais elle détient la maîtrise de l'ensemble des processus. Pour Depair, il s'agit d'une opportunité de création d'une forte valeur ajoutée. Quant au

## La fierté du Swiss Made

Actuellement, en raison de nombreux paramètres macroéconomiques, la volonté de maintenir une activité de production en Suisse représente un gros challenge. Pour les fabricants, il n'y a pas mille chemins pour réussir: innovation, création de solutions originales, mise en place de compétences rares et investissement d'énergie important au service du client. Ces recettes sont appliquées chez Depair, elles débouchent sur des propositions judicieuses et percutantes.



Image IP44 • 32 A • 6 h

- Courant IEC 16 A ou 32 A
- Classe de protection IP44 ou IP67
- SL sans vis ou avec double-vis



Image IP67 • 63 A • 6 h

- Courant IEC 63 A oder 125 A
- Classe de protection IP44 oder IP67
- avec double-vis



**Vous trouverez plus d'informations à propos des produits dans notre brochure!**



**Représentation pour la Suisse:**

Demelectric SA • Steinhaldenstrasse 26 • 8954 Geroldswil  
téléphone +41 43 455 44 00 • fax +41 43 455 44 11  
info@demelectric.ch • www.demelectric.ch

**Achat auprès des grossistes. Demandez notre documentation.**

client, il a la certitude de se voir proposer des équipements optimaux et à la pointe du progrès. On peut prédire que SDAutomation et Depair formeront un duo de choc et bénéficieront d'effets de synergie appréciable. A directeur jeune, nouvelles solutions et priorité à l'innovation. Patrick Savioz le souligne: «J'apporte du service. Non seulement nous gérons les percements et le précâblage, mais nous intégrons nous-même l'électronique high-tech sur mesure».

Parti sur sa lancée novatrice Depair proposera, dans un futur proche, des solutions de régulation à distance basées sur la technologie Cloud.

### En pôle-position sur le marché de la rénovation

Tous ceux qui se sont penchés sur les statistiques de l'OFEN sur la consommation énergétique globale suisse savent que plus de 45% de l'énergie totale sont consommés dans les bâtiments. Il est notoire que les systèmes de ventilation sont de gros, voire les plus gros consommateurs d'électricité. Pour réaliser des économies



Depair a de sérieux atouts pour s'ouvrir le marché de la rénovation des installations.

d'énergie importantes dans les bâtiments existants, on accordera donc la priorité à la modernisation de ces systèmes. Il s'agit de cibles privilégiées pour Depair qui compte bien s'ouvrir le marché de la modernisation du parc immobilier. Avec son équipe locale, il lui est également aisé d'établir un diagnostic sur l'efficacité énergétique des installations en provenance d'autres fabricants. Grâce au savoir disponible, les spécialistes en place saur-



Les unités de traitement d'air sont toutes testées en atelier.

ont conseiller au mieux les exploitants de bâtiments pour le remplacement des moteurs par des solutions éco-énergétiques et surtout, pour les doter d'un système de régulation plus performant. Patrick Savioz estime qu'il sera possible d'économiser 50% d'énergie, voire davantage, pour les bâtiments de grande surface, de quoi intéresser toutes les structures désireuses de diminuer leurs coûts de fonctionnement. Ce marché reste à développer. Compte tenu des nouvelles compétences de l'entreprise sierroise, elle

est en position privilégiée pour y prendre des parts importantes.

### Réactivité, flexibilité, fiabilité

Ce sont les trois mots d'ordre du spécialiste romand de la ventilation de bâtiments, ce sont les éléments moteurs de son développement. Organisé pour réussir sur le marché local, il dispose désormais du brin de jeunesse et d'un nouveau savoir-faire nécessaires pour se faufiler idéalement dans les courants d'air ascendants du marché. ■

